

# Werde Sales Account Manager (m/w/d)

bei WeMatch in Hamburg



Du bist hoch motiviert, leistungsorientiert und gehst stets die Extrameile, wenn andere schon lange aufgeben. Du liebst die Herausforderung, den nächsten Kunden zu finden und von dir zu überzeugen. Du bist ein absoluter Macher-Typ!

## Wir sind dein perfekter Match.

Aus unseren Büros in Berlin, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg und München unterstützen wir die IT-, Engineering-, Healthcare-, Finance- und Baubranche durch eine individuelle Beratung bei der Besetzung ihrer wichtigsten Positionen. Wir bringen Unternehmen und Fachkräfte nachhaltig zusammen und nehmen dadurch entscheidenden Einfluss auf ihre und unsere Zukunft.

### Dich erwartet.

- Ein verantwortungsvoller proaktiver Job in einem leistungsorientierten Umfeld
- **45.000 € Fixgehalt** plus ungedeckelte Provision (Zielgehalt im ersten vollen Jahr 85k)
- Ausbildung, Unterstützung und Weiterentwicklung durch die WeMatch-Academy
- Eine wertschätzende Teamkultur
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten und ein gut angebundenes Büro

### Deine Mission.

- Akquise neuer Kund:innen (telefonisch, digital, vor Ort)
- Aufbau von herausragenden Beziehungen zu Kund:innen
- Verhandlung von Verträgen mit Kund:innen auf Top-Level-Management-Ebene
- Marktinformationen generieren
- Erreichen von wöchentlichen und monatlichen Zielen/KPIs

### Du bringst mit.

- Ausgeprägte Sales Mentalität und Leistungsbereitschaft
- Du bist gewillt, die Extrameile zu gehen
- Durch deine begeisternde Persönlichkeit schaffst du win-win-win Situationen
- Selbstbewusstsein und den Drang, etwas zu bewirken
- Höchste Ansprüche an deine Leistung und die deiner Kolleg:innen
- Fließende Deutschkenntnisse
- Ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung oder einschlägige Vertriebserfahrung



### Kristina Plonis

Senior Talent Acquisition Consultant  
[k.plonis@wematch.de](mailto:k.plonis@wematch.de)

**Ich freue mich,  
dich kennenzulernen!**