

Werde Senior Key Account Manager (m/w/d)

bei WeMatch

in Berlin, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg oder München



WeMatch.

Beruflich bist du ein Beziehungsmensch: Du magst es, gute Arbeitsbeziehungen aufzubauen und zu pflegen, damit sie groß und stark werden. Am liebsten arbeitest du eng mit anderen zusammen und du bist ein toller Mediator, weil du alle verstehst.

Wir sind dein perfekter Match.

Aus unseren Büros in Berlin, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg und München unterstützen wir die IT-, Engineering-, Healthcare-, Finance- und Baubranche durch eine individuelle Beratung bei der Besetzung ihrer wichtigsten Positionen. Wir bringen Unternehmen und Fachkräfte nachhaltig zusammen und nehmen dadurch entscheidenden Einfluss auf ihre und unsere Zukunft.

Dich erwartet.

- Eine verantwortungsvolle Position, in der du für den Mehrwert sorgst
- **60.000 € Fixgehalt** plus ungedeckelte Provision mit sofortiger Umsatzbeteiligung
- Unterstützung und Weiterentwicklung durch Mentoring und WeMatch-Academy
- Eine wertschätzende Teamkultur
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten und ein gut angebundenes Büro

Deine Mission.

- Aufbau und Pflege von guten Beziehungen zu Kunden und Kandidaten
- Vereinbarung und Verhandlung von Verträgen mit Kunden auf Top-Level-Management-Ebene
- Initiierung und Betreuung von kompletten Bewerbungsprozessen als Schnittstelle zwischen Kunden und Kandidaten – von Anforderungsanalyse über Auswahlgespräch bis hin zum Vertragsabschluss

Du bringst mit.

- Ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- Kommunikationstalent, Selbstbewusstsein und den Drang etwas zu bewirken
- Fließende Deutschkenntnisse
- Höchste Ansprüche an deine Leistung und die deiner Kollegen
- Fähigkeit, Menschen zuzuhören und passende Lösungen für sie zu finden
- »Win-win-win«-Einstellung
- Visionäres Denken
- Erfahrungen und Erfolge in der Personaldienstleistung



Sina Walter

Teamlead Talent Acquisition

karriere@wematch.de

**Ich freue mich,
dich kennenzulernen!**