

# Werde Account Manager (m/w/d)

bei WeMatch in Berlin



Beruflich bist du ein Beziehungsmensch: Du magst es, sie aufzubauen und zu pflegen, damit sie groß und stark werden. Du arbeitest am liebsten eng mit anderen zusammen und bist gut im Vermitteln, weil du alle verstehst.

## Wir sind dein perfekter Match.

Aus unseren Büros in Berlin, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg und München unterstützen wir die IT-, Engineering-, Healthcare-, Finance- und Baubranche durch eine individuelle Beratung bei der Besetzung ihrer wichtigsten Positionen. Wir bringen Unternehmen und Fachkräfte nachhaltig zusammen und nehmen dadurch entscheidenden Einfluss auf ihre und unsere Zukunft.

### Dich erwartet.

- Ein verantwortungsvoller proaktiver Job in einem leistungsorientierten Umfeld
- **40.000€-45.000€ Fixgehalt** je nach Erfahrungsgrad plus ungedeckelte Provision mit sofortiger Umsatzbeteiligung
- Transparente Aufstiegsmöglichkeiten, die durch deine eigene Leistung bestimmt werden
- Ausbildung, Unterstützung und Weiterentwicklung durch Mentoring sowie die WeMatch-Academy
- Eine wertschätzende Teamkultur
- 30 Tage Urlaub
- flexible Arbeitszeiten
- ein gut angebundenes Büro

### Deine Mission.

- Akquise neuer Kund:innen
- Aufbau von herausragenden Beziehungen zu Kund:innen und Kandidat:innen
- Verhandlung von Verträgen mit Kund:innen auf Top-Level-Management-Ebene
- Initiierung und Betreuung von kompletten Bewerbungsprozessen von Anforderungsanalyse über Auswahlgespräche bis hin zum Abschluss des Vertrages
- Marktinformationen generieren
- Erreichen von wöchentlichen und monatlichen Zielen/KPIs
- 1-2 Vermittlungen pro Monat

### Du bringst mit.

- Ausgeprägte Sales Mentalität und Leistungsbereitschaft
- Du bist gewillt die Extrameile zu gehen
- Durch deine begeisternde Persönlichkeit schaffst du win-win-win Situationen
- Selbstbewusstsein und den Drang, etwas zu bewirken
- Höchste Ansprüche an deine Leistung und die deiner Kolleg:innen
- Fließende Deutschkenntnisse
- Ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung oder einschlägige Vertriebserfahrung



**Sina Walter**

Team Leader Talent Acquisition

[s.walter@wematch.de](mailto:s.walter@wematch.de)

**Ich freue mich,  
dich kennenzulernen!**